**Sistema para Venda de Consórcio**

Planejamento das Iterações

*Setembro 2014*

Duração das Iterações: **15 dias**

Velocidade da equipe: **5 pontos**

|  |  |
| --- | --- |
| **Iteração (Ciclo de Desenvolvimento)** | **Casos de Uso alocados** |
| 01ª ( 06/09/2014 - 19/09/2014 ) | Fase da Concepção |
| 02ª ( 20/09/2014 - 03/10/2014 ) | Efetivar Vendas  (Alocado na primeira e segunda iteração de desenvolvimento por ser o mais complexo e mais importante para o negócio) |
| 03ª ( 04/10/2014 - 17/10/2014 ) | Efetivar Vendas |
| 04ª ( 18/10/2014 - 31/10/2014 ) | Gerenciar Comissões Recebidas |
| 05ª ( 01/11/2014 - 14/11/2014 ) | Gerenciar Comissões Estornadas |
| 06ª ( 15/11/2014 - 28/11/2014 ) | Gerenciar Administradoras |
| 07ª ( 29/11/2014 - 12/12/2014 ) | Gerenciar Clientes |
| 08ª ( 13/12/2014 - 26/12/2014 ) | Gerenciar Modelos de Veículos |
| 09ª ( 27/12/2014 - 09/01/2015 ) | Gerenciar Vendedores de Consórcio |
| 10ª ( 10/01/2015 - 23/01/2015 ) | Gerenciar Pontos de Venda |
| 11ª ( 24/01/2015 - 06/02/2015 ) | Gerenciar Subdivisão de Pontos de Venda |
| 12ª ( 07/02/2015 - 20/02/2015 ) | Gerar Relatórios de Vendas  Gerar Relatórios de Comissão de Vendas |
| 13ª ( 21/02/2015 - 06/03/2015 ) | Gerar Relatórios de Estorno |